



Mi-année 2026

Rapport de HUB sur les taux de mi-année

Un marché favorable, porté par les mouvements
en cyberassurance et en responsabilité civile



Alors qu'un climat concurrentiel se maintient dans la plupart des branches à la mi-année 2026, les organisations canadiennes présentant de solides profils de risque disposent d'une réelle occasion d'obtenir de meilleures conditions, de rétablir leur couverture et de bâtir des programmes adaptés aux expositions en évolution d'aujourd'hui.

Le marché canadien de l'assurance des entreprises demeure avantageux pour les acheteurs à l'approche du troisième trimestre. Les organisations du marché intermédiaire à intermédiaire supérieur voient généralement leurs taux se maintenir ou diminuer, les baisses les plus marquées étant réservées aux comptes affichant des résultats en matière de sinistres favorables et une gestion rigoureuse des risques. Les bons résultats des assureurs, l'abondance des capitaux et une faible activité de catastrophes naturelles continuent d'alimenter la concurrence, même si des vents contraires économiques et politiques, notamment les pressions tarifaires et l'incertitude commerciale, ajoutent à la complexité. Les organisations qui font appel tôt à leur courtier trouvent de réelles occasions de renforcer leurs programmes.

Qu'est-ce qui façonne les conditions du marché?

Les conditions concurrentielles se maintiennent en assurance des biens et en responsabilité civile.

L'assurance des biens commerciaux et la responsabilité civile demeurent parmi les branches les plus concurrentielles du marché canadien. Des coûts de réassurance stables ou en baisse et une année 2025 moins active sur le plan des catastrophes continuent de soutenir l'élargissement des conditions de couverture, la réduction des rétentions et des baisses de primes pour les comptes performants. L'augmentation de la capacité, tant du côté des assureurs nationaux que du marché de Londres, se traduit par un réel assouplissement des conditions. Les organisations situées dans des zones exposées aux catastrophes pourraient obtenir des résultats plus modérés, et l'assurance à la pleine valeur demeure une priorité de souscription dans l'ensemble.

La pression sur l'assurance automobile diminue.

L'assurance automobile commerciale continue de subir une pression sur les coûts en raison des frais de réparation élevés, des perturbations de la chaîne d'approvisionnement et du vol de véhicules. Néanmoins, le rythme des hausses se modère à mesure que le marché trouve un nouvel équilibre en 2026. Les comptes dotés de pratiques rigoureuses de gestion des risques liés aux parcs de véhicules (télématique, sélection des chauffeurs et protocoles d'entretien rigoureux) sont les mieux placés pour obtenir les conditions les plus concurrentielles au renouvellement.

La responsabilité civile demeure favorable, avec une attention portée à l'inflation sociale.

Les branches de responsabilité civile continuent de profiter d'une capacité abondante et de conditions concurrentielles, mais les souscripteurs demeurent vigilants à l'égard des risques à développement long. L'inflation sociale et la multiplication des recours collectifs, concentrés en responsabilité environnementale et dans le secteur de la santé, constituent les points de pression les plus évidents. Bien qu'ils n'aient pas encore perturbé l'ensemble du contexte concurrentiel, ils influencent la façon dont les assureurs abordent les limites et les réserves pour les risques à développement long. La conjoncture actuelle offre aux organisations une occasion opportune d'obtenir des limites plus élevées et de renforcer leurs programmes de responsabilité civile pendant que les conditions demeurent favorables.

Les branches financières se stabilisent tandis que la cyberassurance commence à se raffermir.

Le marché des branches financières a été façonné par plusieurs années consécutives de baisses de taux. Bien que les conditions demeurent avantageuses pour les acheteurs, cette tendance cède maintenant la place à un contexte plus stable, les baisses les plus importantes se limitant désormais à un seul chiffre ou à des renouvellements sans changement. La capacité demeure abondante et les assureurs restent disposés à faire preuve de créativité dans les bonifications de couverture, même si le contexte tarifaire global se stabilise. La cyberassurance se distingue toutefois de cette tendance générale. On y observe un durcissement des positions à mesure que la hausse des réclamations et les préoccupations croissantes face aux menaces liées à l'IA annoncent les premiers signes d'un raffermissement du marché. Par ailleurs, du côté de la responsabilité des administrateurs et des dirigeants, le marché surveille de près les facteurs macroéconomiques, qui n'ont pas encore eu d'incidence sur la tarification.

Transformer les conditions du marché en avantage stratégique

Le contexte actuel récompense la préparation. Les organisations qui ont composé avec une érosion de leur couverture ou un resserrement des conditions durant le marché ferme ont maintenant une réelle occasion de renforcer leurs programmes : rétablir des sous-limites, améliorer les rétentions, ajouter une couverture pour les risques émergents et augmenter les limites lorsque les expositions sous-jacentes le justifient. Portés par des résultats favorables, les assureurs se montrent plus disposés à travailler avec des courtiers expérimentés afin d'élargir les conditions et de concevoir des solutions adaptées au contexte économique, politique et technologique dynamique d'aujourd'hui.

Les petites organisations en tirent également des avantages importants, car l'arrivée de nouveaux joueurs et les plateformes de souscription numériques accroissent la capacité et créent des résultats plus concurrentiels pour les comptes performants. Les organisations aux prises avec l'incertitude liée aux droits de douane et à la conjoncture macroéconomique générale ont tout intérêt à collaborer étroitement avec un courtier. En modélisant les options de programme et en cernant leurs répercussions sur la couverture, elles pourront avancer avec plus de clarté.

Regard vers l'avenir

Les conditions concurrentielles devraient se maintenir dans le marché canadien de l'assurance des entreprises durant la seconde moitié de 2026, influencées par de solides rendements de souscription des assureurs, l'abondance des capitaux et un contexte de catastrophes moins intense qu'en 2025. Les changements les plus nets à surveiller sont le raffermissement du marché de la cyberassurance et la vigilance soutenue à l'égard de l'inflation sociale dans les branches de responsabilité civile. Les résultats varient considérablement selon la branche, la situation géographique et le profil de risque. Les organisations qui adoptent une approche proactive et axée sur les données au moment du renouvellement sont les mieux placées pour tirer parti des occasions dans le marché actuel.

Rapport sur les taux au Canada – Mi-année 2026

Le Rapport sur les taux de HUB International repose sur une analyse de données nationales exclusives et sur des entretiens avec des courtiers en assurance des entreprises et des consultants en services de gestion des risques de HUB, spécialisés dans tous les secteurs d'activité en Amérique du Nord.

Les renseignements contenus dans ce rapport sont destinés à servir de guide général du marché. Les résultats réels en matière de taux varient selon les comptes, en fonction de leurs caractéristiques propres, notamment l'historique de pertes, la région géographique, la catégorie d'activité et le profil d'exposition global. Aucun renouvellement ne ressemble à un autre, et les résultats au sein d'une même branche d'activité reflètent un large éventail de résultats selon ces facteurs.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
Assurance automobile commerciale : 5 véhicules ou moins	+3 % à +5 %	Les taux d'assurance automobile commerciale pour les risques tarifés individuellement ont montré des signes de stabilisation au deuxième trimestre, après une période prolongée de pression à la hausse. Les facteurs de coûts sous-jacents demeurent présents, notamment les coûts de réclamations liés à l'inflation, les perturbations de la chaîne d'approvisionnement et la hausse des vols de véhicules partout au Canada. Bien que ces facteurs demeurent présents, le rythme des hausses se modère à mesure que le marché trouve un nouvel équilibre. Les droits de douane sur les pièces automobiles importées ont considérablement augmenté le coût des réparations, les délais d'approvisionnement prolongeant l'immobilisation des véhicules et faisant grimper les frais de réparation et de remplacement. Ces pressions sont particulièrement marquées pour les véhicules commerciaux dotés de composants ou d'équipements spécialisés. Les taux de vols de véhicules ont fortement augmenté ces dernières années, le Canada affichant l'un des taux de vols de véhicules par habitant les plus élevés parmi les pays développés, particulièrement en milieu urbain. Cette situation a exercé une pression supplémentaire sur la sinistralité et a contribué à des ajustements de primes pour les catégories de véhicules touchées. Les assureurs réagissent en examinant plus attentivement que jamais les caractéristiques de risque propres à chaque assuré, la tarification étant de plus en plus différenciée selon des facteurs tels que le type de véhicule, le lieu de stationnement, l'historique de réclamations et la solidité des mesures de prévention des sinistres de l'assuré. Pour les comptes d'assurance automobile commerciale tarifés individuellement, une approche proactive de gestion des risques sera essentielle pour obtenir les conditions les plus concurrentielles offertes dans le contexte actuel. Cela comprend les programmes de sélection des chauffeurs, le suivi GPS, les dispositifs antivol et des protocoles d'entretien rigoureux des véhicules.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
Assurance automobile commerciale : 5 véhicules ou plus	Stable à +3 %	Les taux d'assurance automobile commerciale pour les parcs de véhicules se sont stabilisés au deuxième trimestre de 2026, les ajustements de tarification devenant plus modérés après plusieurs trimestres de hausses importantes. Les principaux facteurs de coûts, notamment les coûts de réparation élevés, la complexité des véhicules et les perturbations de la chaîne d'approvisionnement, demeurent présents, mais ne s'accroissent plus au rythme observé lors des périodes précédentes. La hausse des coûts de réparation automobile s'explique par les systèmes évolués d'aide à la conduite, les composants spécialisés et l'électronique qui exigent des techniciens qualifiés et des cycles de réparation plus longs. Les écarts de tarification sont les plus marqués pour les parcs affichant un historique de réclamations défavorable, des catégories de véhicules à risque plus élevé ou des activités dans les centres urbains où les tendances de fréquence et de gravité sont les plus marquées. Pour les assurés, le moyen le plus efficace d'obtenir des résultats concurrentiels au renouvellement demeure une gestion rigoureuse des risques liés aux parcs. Cela passe notamment par un programme de sélection des chauffeurs, l'adoption de la télématique et des protocoles d'entretien des véhicules.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
Responsabilité	-10 % à stable	Les assureurs font preuve d'une souplesse nettement plus grande, tant sur la tarification que sur les conditions, alors qu'ils cherchent activement à développer leurs portefeuilles de responsabilité civile et à diversifier leur exposition globale au risque. La capacité augmente, portée par de solides résultats en matière de souscription, l'amélioration des rapports sinistres-primés et une concurrence accrue des assureurs nationaux et du marché de Londres. Résultat : un élargissement des conditions de couverture, une réduction des rétentions et des baisses de primes appréciables pour les risques bien gérés. De nombreux marchés se disputent activement les comptes affichant un historique de pertes favorable. L'inflation sociale et l'évolution des tendances en matière de litige continuent d'être étroitement surveillées par les souscripteurs, en particulier pour les expositions de responsabilité civile à développement long et les comptes présentant des profils de risque complexes, notamment ceux exposés au marché américain. Les risques bien structurés qui s'appuient sur une gestion rigoureuse trouvent dans le contexte actuel une belle occasion de bonifier les conditions de leurs programmes, notamment en haussant les limites et en ajoutant des tranches excédentaires.
Responsabilité excédentaire	-5 % à stable	La tarification pour les risques limités au Canada demeure stable ou en légère baisse. Les risques bien gérés qui abordent le marché de façon proactive obtiennent les résultats les plus concurrentiels. Les risques exposés au marché américain pourraient continuer de subir une pression sur les primes selon le point d'attachement, le secteur d'activité et le territoire de compétence américain. Les assureurs demeurent prudents à l'égard des répercussions des verdicts « nucléaires » et d'un environnement juridique de plus en plus imprévisible dans des États américains clés.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
------------	--	----------------------------

**Biens
commerciaux**

-10 % à stable

Le marché canadien de l’assurance des biens commerciaux est demeuré concurrentiel au deuxième trimestre, les conditions étant largement soutenues par un appétit accru des assureurs pour la croissance, l’arrivée de nouveaux joueurs et un contexte de réassurance plus favorable. Les coûts de réassurance sont stables et, dans certains cas, ont diminué, ce qui se traduit par une tarification plus attrayante pour les comptes performants.

Les catastrophes naturelles et l’historique des pertes de 2025 et du premier semestre de 2026 se sont révélés moins difficiles que l’activité importante enregistrée en 2024, ce qui a donné un répit supplémentaire aux rapports sinistres-primés des assureurs. Cela dit, l’activité récente en matière de feux de forêt et d’inondations pourrait atténuer ce répit, et le marché demeure loin d’être uniforme. Les clients situés dans des régions exposées aux catastrophes, en particulier dans les zones exposées aux feux de forêt, aux inondations et aux tempêtes violentes, pourraient continuer de subir une pression sur les taux.

L’assurance à la pleine valeur demeure une préoccupation majeure pour les souscripteurs. Malgré les premiers signes de stabilisation des coûts de reconstruction, de nombreux biens demeurent sous-assurés par rapport aux estimations actuelles du coût de remplacement. Veiller à ce que les valeurs déclarées reflètent fidèlement les coûts de construction actuels, tout en démontrant de solides pratiques de gestion des risques liés aux biens, sera essentiel pour tirer parti de conditions plus favorables.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
Biens résidentiels/ habitation	Stable à +15 %	Les taux d'assurance des biens résidentiels et habitation continuent de refléter la sinistralité élevée qui caractérise ce segment depuis quelques années. Les variations de taux diffèrent considérablement entre les polices de copropriété, de propriétaire occupant et de locataire. Les hausses liées à l'assurance à la pleine valeur atteignent en moyenne 5 %, car les coûts de reconstruction continuent de dépasser l'inflation générale. L'Alberta et la Saskatchewan ont connu les plus fortes hausses au deuxième trimestre, de 5 % à 15 %, en raison des sinistres liés aux intempéries, notamment une importante activité de tempêtes de grêle. Pour les propriétaires d'habitations, des mesures proactives de contrôle des sinistres, notamment des systèmes de détection des fuites d'eau, des systèmes mécaniques et électriques mis à jour et des programmes d'entretien rigoureux, demeurent les outils les plus efficaces pour gérer les résultats au renouvellement.
Risques liés aux catastrophes	Stable à +5 %	La fréquence et la gravité croissantes des événements liés aux intempéries demeurent une préoccupation structurelle que les souscripteurs intègrent à leurs stratégies de tarification à plus long terme. Le Canada a connu environ 6 000 feux de forêt ayant brûlé 8,9 millions d'hectares en 2025¹. Malgré l'ampleur de cette activité, le marché a été relativement épargné, les incendies s'étant produits dans des zones à plus faible densité de population. L'exposition aux inondations et aux tempêtes violentes continue de retenir l'attention des souscripteurs, en particulier dans les régions où les tendances de fréquence sont documentées. Les clients fortement exposés aux risques liés aux catastrophes auront de plus en plus intérêt à mettre en place de solides mesures d'atténuation pour continuer d'accéder à des conditions concurrentielles. On pense notamment au renforcement des sites, à la planification de la continuité des activités et à un recours à l'ingénierie des risques.

¹ Gouvernement du Canada, [Le gouvernement du Canada continue d'offrir son soutien dans la lutte contre les feux de forêt survenus en 2025 et fait le point sur la situation](#), 30 octobre 2025.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
Environnement	-5 % à -10 %	Les comptes bien gérés continuent de profiter de baisses de taux. La croissance de la capacité et l'arrivée de nouveaux joueurs, conjuguées à un faible volume de réclamations et à une sensibilisation croissante du public à l'environnement, entretiennent une vive concurrence dans une branche déjà rentable.
Responsabilité des administrateurs et des dirigeants : sociétés privées	0 % à -10 %	Le marché affiche une stabilité en 2026, portée par de bons résultats en matière de réclamations et une capacité saine. Des discussions se poursuivent sur l'incidence des droits de douane et sur les préoccupations liées à l'insolvabilité parmi les assureurs; cela ne s'est toutefois pas encore traduit par une incidence notable sur les taux.
Responsabilité des administrateurs et des dirigeants : sociétés publiques	-8 % à stable	Après plusieurs années de fortes baisses, le marché se stabilise en 2026. Les reculs se limitent désormais à un seul chiffre, sauf lorsqu'un facteur atténuant a gonflé le profil de taux historique. Maintenant que la tarification renoue avec les niveaux de 2019, l'accent se déplace vers l'élargissement de la couverture et la hausse des sous-limites.
Responsabilité civile cybernétique	Stable à +10 %	Après des années de baisses de taux, le marché montre des signes de raffermissement causés par une hausse des réclamations. Bien que la capacité demeure abondante, les assureurs surveillent l'afflux de menaces liées à l'intelligence artificielle (IA), qui pourraient peser davantage sur les rapports sinistres-primés.

Protection	Résultats des taux de mi-année au Canada	Observations sur le marché
------------	--	----------------------------

**Petites et
moyennes
entreprises (PME)**

-5 % à stable

Le segment est stable, la dynamique concurrentielle s'intensifiant à mesure que l'arrivée de nouveaux joueurs accroît la capacité disponible et les gains d'efficacité. Les assureurs établis cherchent à fidéliser les comptes performants dans l'ensemble des polices d'assurance combinées.

L'arrivée de nouveaux joueurs prévue tout au long de 2026 devrait se traduire par certaines baisses de taux, un élargissement des conditions de couverture et une plus grande souplesse sur les conditions des polices pour les risques admissibles. L'essor des plateformes de souscription numériques et la simplification des processus de soumission transforment en profondeur le fonctionnement du marché, permettant aux assureurs d'évaluer et de tarifier le risque plus efficacement tout en offrant aux clients des résultats plus rapides et plus concurrentiels.

Remarque : Le taux est généralement défini comme la somme d'argent nécessaire pour couvrir les pertes, les dépenses et fournir à une compagnie d'assurance un profit pour une unité d'exposition. L'exposition fait référence à la susceptibilité d'une entreprise ou d'un individu à divers risques rencontrés quotidiennement. Les assureurs évaluent le niveau de risque auquel un assuré est confronté pour calculer les primes d'assurance.

Nous sommes HUB.

Lorsque vous faites affaire avec HUB, vous êtes au centre d'un vaste réseau d'experts qui vous aideront à améliorer votre rentabilité, à renforcer la vitalité de votre main-d'oeuvre et à demeurer résilient dans l'avenir. Pour plus d'informations sur la gestion de vos coûts d'assurance, la réduction de vos risques et le bien-être de vos employés, parlez à votre conseiller HUB ou visitez hubinternational.ca.

Nous sommes là pour vous aider.
hubinternational.ca



1 M+

de clients à
travers le globe

700+

emplacements en
Amérique du Nord

21 000 +

employés en
Amérique du Nord

Les informations contenues dans ce document sont fournies à titre d'information générale uniquement et ne constituent pas des conseils fiscaux ou juridiques. Nous ne garantissons pas l'exactitude, l'exhaustivité ou l'utilité des informations. Nous déclinons toute responsabilité découlant de la confiance accordée à ces informations par vous ou par toute autre personne qui pourrait en prendre connaissance. Ce document peut inclure du contenu fourni par des tiers. Toutes les déclarations et opinions exprimées dans ces documents, autres que le contenu fourni par HUB, sont uniquement celles de ces tiers et n'engagent que leur responsabilité; elles ne reflètent pas nécessairement l'opinion de HUB. Nous ne sommes pas responsables du contenu ou de l'exactitude des documents fournis par des tiers.



Risque et assurance | Avantages sociaux | Retraite et gestion de patrimoine