



Avril 2026

Rapport de HUB sur les taux du 1^{er} trimestre 2026 au Canada

Des conditions de marché concurrentielles créent de véritables occasions pour les risques bien gérés



Alors que les taux d'assurance commerciale s'assouplissent dans la plupart des branches, les organisations canadiennes dotées de solides profils de risque sont bien positionnées pour récupérer des couvertures, envisager de nouvelles couvertures pour se protéger contre les risques émergents, et renforcer leurs programmes.

Le marché canadien de l'assurance commerciale traverse une période d'occasions véritables. Les organisations des marchés intermédiaire à supérieur constatent globalement une stabilisation des taux, voire des baisses pouvant atteindre 10 % ou plus dans certains cas, ce qui reflète un appétit marqué des assureurs, une amélioration des résultats en matière de sinistres et un contexte de réassurance plus favorable. Bien que l'incertitude économique – notamment la volatilité du commerce persistante et ses répercussions sur les coûts des réclamations – ajoute une certaine complexité, les organisations qui travaillent de façon proactive avec leurs courtiers trouvent des moyens concrets de renforcer leurs programmes.

Quels facteurs façonnent les conditions du marché?

Assouplissement en assurance des biens, avec des nuances régionales.

Une année 2025 moins marquée par les catastrophes naturelles¹ et la stabilisation des coûts de réassurance contribuent à améliorer les conditions pour l'assurance des biens commerciaux. Les comptes affichant de bons résultats et un historique de pertes favorable profitent de conditions de couverture plus larges et d'une tarification plus concurrentielle. Les organisations situées dans des zones sujettes aux catastrophes, notamment celles exposées aux feux de forêt, aux inondations ou aux violentes tempêtes de convection, pourraient obtenir des résultats plus modérés, et l'assurance à la pleine valeur demeure une priorité essentielle pour les souscripteurs.

Les taux en assurance automobile demeurent sous pression.

L'assurance automobile commerciale continue de subir des pressions à la hausse partout au Canada, en raison de la hausse des coûts de réparation, des perturbations de la chaîne d'approvisionnement et des vols de véhicules. Les comptes dotés de solides pratiques de gestion des risques pour leurs parcs, notamment la télématique, les programmes de sélection des chauffeurs et des protocoles d'entretien rigoureux, sont les mieux positionnés pour atténuer la pression sur les taux au moment du renouvellement.

Les branches de la responsabilité civile et financières offrent des avantages notables.

La responsabilité civile générale est l'une des branches les plus favorables du marché canadien, où la capacité accrue se traduit par des conditions de couverture plus larges, une réduction des rétentions et des baisses de primes pour les risques bien gérés. Les branches financières, notamment la responsabilité des administrateurs et des dirigeants des sociétés privées et publiques ainsi que la cyberassurance, sont tout aussi concurrentielles. Plus de 30 assureurs se disputent activement les comptes de cyberassurance dont le chiffre d'affaires est de 100 millions \$ et plus.

¹ Artemis, « [Lower Q2'25 cat losses lighten re/insurance industry burden after heavy Q1](#); J.P. Morgan», 4 juillet 2025.

Tirer parti des conditions du marché pour en faire un avantage stratégique

Le contexte actuel récompense la préparation. Les organisations qui ont subi une érosion de leurs couvertures ou un resserrement des conditions durant le marché dur ont maintenant une véritable occasion de renforcer leurs programmes, que ce soit en rétablissant des sous-limites, en améliorant leurs rétentions ou en explorant de meilleures options de couverture dans les branches de la responsabilité civile et financières.

Les petites et moyennes entreprises (PME) profitent également d'avantages concrets, alors que les nouveaux joueurs du marché et les plateformes de souscription numérique élargissent la capacité disponible et génèrent des résultats plus concurrentiels pour les comptes bien gérés. Pour les organisations aux prises avec l'incertitude liée aux droits de douane et aux conditions macroéconomiques générales, une collaboration étroite avec un courtier pour modéliser les options de programme et comprendre les implications en matière de couverture peut tracer une voie plus claire.

Regard vers l'avenir

Les conditions concurrentielles devraient se maintenir dans le marché canadien de l'assurance commerciale, soutenu par de solides rendements de souscription et des capitaux abondants. Les résultats varient sensiblement selon la branche d'activité, la région géographique et le profil de risque, et les organisations qui adoptent une approche proactive et axée sur les données pour leur renouvellement sont les mieux positionnées pour tirer parti de ce que le marché actuel a à offrir. Les conseillers de HUB partout au Canada sont prêts à vous aider à cibler les occasions les plus intéressantes pour votre organisation.

Rapport sur les taux au Canada - T1 2026

Le Rapport sur les taux de HUB International repose sur des données d'enquêtes nationales exclusives et des entretiens avec des courtiers en assurance des entreprises et des consultants en services de gestion des risques de HUB, spécialisés dans tous les secteurs d'activité en Amérique du Nord.

Les informations contenues dans ce rapport sont destinées à servir de guide général du marché. Les résultats réels en matière de taux varient selon les comptes, en fonction de leurs caractéristiques propres, notamment l'historique de pertes, la région géographique, la catégorie d'activité et le profil d'exposition global. Aucun renouvellement ne ressemble à un autre, et les résultats au sein d'une même branche d'activité reflètent un large éventail de résultats selon ces facteurs.

| Protection | Résultats des taux au Canada - T1 | Observations sur le marché |
|--|-----------------------------------|---|
| Assurance automobile commerciale : 5 véhicules ou moins | +3 % à +5 % | <p>Les taux d'assurance automobile commerciale pour les comptes de 5 véhicules ou moins ont continué de subir des pressions à la hausse au cours du dernier trimestre, en raison de la hausse des coûts des réclamations liée à l'inflation, des perturbations de la chaîne d'approvisionnement et de l'augmentation des vols de véhicules partout au Canada. Les droits de douane sur les pièces automobiles importées ont considérablement alourdi les coûts de réparation, tandis que les délais d'approvisionnement en pièces prolongent les périodes d'immobilisation des véhicules et font grimper les dépenses de réparation et de remplacement. Ces pressions sont particulièrement marquées pour les véhicules commerciaux dotés de composants ou d'équipements spécialisés.</p> <p>Les taux de vol de véhicules ont augmenté de façon marquée ces dernières années, le Canada affichant l'un des taux de vol par habitant les plus élevés parmi les pays développés. Cette tendance a accentué la pression sur la sinistralité de façon globale et a contribué aux ajustements de primes dans les catégories de véhicules touchées. Les assureurs réagissent en examinant plus attentivement les caractéristiques propres à chaque risque, la tarification étant de plus en plus modulée selon le type de véhicule, le lieu de remisage, l'historique des réclamations et la robustesse des mesures de prévention des pertes de l'assuré.</p> <p>Les comptes de 5 véhicules ou moins qui adoptent une approche proactive en matière de gestion des risques, notamment les programmes de sélection des chauffeurs, la géolocalisation par GPS, les dispositifs antivols et des protocoles d'entretien rigoureux des véhicules, seront les mieux positionnés pour obtenir les conditions les plus concurrentielles disponibles.</p> |

**Assurance
automobile
commerciale :
5 véhicules
ou plus**

Stable à + 5 %

Les taux d'assurance automobile commerciale au Canada ont continué de subir des pressions à la hausse au cours du dernier trimestre, en raison de la fréquence croissante des réclamations et de la hausse marquée des coûts de réparation. Les données du secteur montrent que les coûts de réparation automobile ont doublé entre 2013 et 2023, une tendance attribuable à la complexité croissante des véhicules modernes, qui intègrent des systèmes avancés d'aide à la conduite, des composantes spécialisées et des éléments électroniques nécessitant des techniciens hautement qualifiés et des cycles de réparation plus longs.

Les perturbations de la chaîne d'approvisionnement ont amplifié ces pressions, prolongeant les périodes d'immobilisation des véhicules et faisant grimper les coûts de réparation et de perte totale. Les assureurs ont réagi par des ajustements tarifaires, particulièrement marqués pour les parcs affichant un historique de sinistres défavorable, les catégories de véhicules à risque élevé ou les activités dans les centres urbains où les tendances de fréquence et de gravité sont les plus prononcées.

Les exploitants de parcs qui investissent dans de solides pratiques de gestion des risques, notamment les programmes de sélection des chauffeurs, l'adoption de la télématique et des protocoles d'entretien rigoureux des véhicules, sont les mieux positionnés pour modérer la pression sur les taux et obtenir des conditions concurrentielles au renouvellement.

Protection**Résultats
des taux au
Canada – T1****Observations sur le marché****Responsabilité**

-10 % à stable

La responsabilité civile générale a continué d'afficher de bons résultats dans l'ensemble du marché canadien au cours du dernier trimestre. Les assureurs ont fait preuve d'une souplesse nettement accrue en matière de tarification et de conditions dans leur volonté de développer leurs portefeuilles de responsabilité civile et de diversifier leur exposition globale au risque, de nombreux marchés se disputant activement les comptes bien gérés affichant des historiques de pertes favorables.

La capacité accrue, soutenue par de solides rendements de souscription et une concurrence plus vive des assureurs nationaux et du marché de Londres, s'est traduite par des conditions plus avantageuses pour les assurés, notamment des modalités de couverture plus larges, une réduction des rétentions et, dans certains cas, des baisses de primes importantes.

L'inflation sociale et l'évolution des tendances en matière de litiges sont demeurées des sujets sous surveillance constante pour les souscripteurs, particulièrement en ce qui concerne les expositions en responsabilité à liquidation lente et les assurés ayant une exposition aux États-Unis. Les comptes présentant des profils de risque complexes ou un historique de sinistres défavorable pourraient trouver le marché moins accommodant que la tendance générale ne le laisse entendre. Pour les comptes bien structurés dotés de solides cadres de gestion des risques, toutefois, le contexte actuel offre une véritable occasion d'améliorer les conditions du programme et de renforcer la couverture globale.

**Responsabilité
excédentaire**

-5 % à stable

Les taux sont demeurés stables pour les expositions au Canada seulement au cours du dernier trimestre, la branche profitant des mêmes conditions de marché favorables que celles de la responsabilité civile primaire. Les risques comportant une exposition aux États-Unis présentaient un portrait différent, avec des hausses de primes potentielles selon le point d'attachement et le segment, sous l'effet des pressions persistantes liées aux verdicts « nucléaires » dans certains États et secteurs d'activité américains.

**Biens
commerciaux**

-10 % à stable

Le marché canadien de l'assurance des biens commerciaux est demeuré concurrentiel au cours du dernier trimestre, soutenu par un appétit accru des assureurs pour la croissance et un contexte de réassurance plus favorable. Les coûts de réassurance se sont stabilisés et, dans certains cas, ont diminué de 0 % à 10 % à l'aube de 2026, une dynamique qui s'est traduite par de meilleures conditions de souscription et une tarification plus attrayante pour les comptes affichant de bons résultats.

Les sinistres liés aux catastrophes naturelles en 2025 se sont avérés moins importants que l'activité considérable enregistrée en 2024, ce qui a allégé les ratios sinistres-primaires des assureurs et contribué à la tendance générale à l'assouplissement désormais observée dans une grande partie du marché de l'assurance des biens. Cela dit, le marché est loin d'être uniforme. Les assurés situés dans des régions sujettes aux catastrophes, notamment celles exposées aux feux de forêt, aux inondations et aux violentes tempêtes de convection, pourraient continuer de faire face à des pressions sur les taux, la fréquence et la gravité des événements météorologiques demeurant élevées par rapport aux moyennes historiques à long terme.

L'assurance à la pleine valeur est demeurée un aspect prioritaire pour les souscripteurs. Malgré les premiers signes de stabilisation des coûts de reconstruction, de nombreux biens demeurent sous-assurés par rapport aux estimations actuelles de la valeur de remplacement, un écart qui peut avoir des répercussions importantes au moment d'un sinistre et que les assureurs examinent de plus en plus attentivement au renouvellement.

Les assurés dont les valeurs déclarées sont exactes, qui disposent de solides pratiques de gestion des risques liés aux biens et qui entreprennent tôt leurs démarches auprès de leur courtier sont les mieux positionnés pour tirer parti des conditions plus favorables qu'offre le marché actuel.

**Biens
résidentiels/
habitation**

Stable à +10 %
(varie par
région et type
de risque)

Les variations de taux ont différé selon les polices d'assurance pour les copropriétés, les propriétaires et les locataires au cours du dernier trimestre, les augmentations liées à l'assurance à la pleine valeur atteignant en moyenne 5 % alors que les coûts de reconstruction ont continué de dépasser l'inflation générale. Les assureurs ont appliqué des hausses de taux supplémentaires dans les zones à forte activité sismique et dans les endroits non protégés ou extrêmement non protégés, et certains ont introduit des restrictions en matière de couverture des dégâts d'eau dans les régions où la fréquence et la gravité des sinistres avaient été les plus problématiques.

Les dégâts d'eau représentent 55 % des réclamations en assurance habitation, ce qui en fait un axe central des stratégies de souscription des assureurs. Pour y faire face, les assureurs ont généralement ciblé des hausses de 4 % à 5 % pour l'inflation et de 4 % à 5 % supplémentaires en ajustement de taux. L'Alberta a enregistré les augmentations régionales les plus élevées, oscillant entre 5 % et 10 %, en raison des pertes liées aux phénomènes météorologiques violents, notamment d'importants épisodes de grêle.

**Risques
liés aux
catastrophes**

Stable à +5 %

La fréquence et la gravité des événements météorologiques ont continué d'influer sur les résultats en matière de sinistres des assureurs, orientant les stratégies de souscription vers une tarification plus rigoureuse et des conditions plus strictes. Le Canada a connu environ 6 000 feux de forêt ayant brûlé 8,9 millions d'hectares en 2025, une activité importante largement absorbée par le marché, les incendies s'étant produits principalement dans des régions éloignées à faible densité de population.

Environnement

-5 % à -10 %

La capacité accrue et l'arrivée de nouveaux joueurs dans le marché, conjuguées à une activité minimale en matière de réclamations et à une sensibilisation croissante du public à l'environnement, ont créé un contexte concurrentiel dans une branche déjà rentable. Les polices de responsabilité civile environnementale sont généralement assorties de durées de trois ans, ce qui signifie que la plupart des renouvellements de 2026 ont été mis en marché pour la dernière fois en 2023, alors que les conditions étaient nettement plus strictes.

**Responsabilité
des
administrateurs
et
des dirigeants :
Sociétés
privées**

-10 % à stable

Le marché de la responsabilité des administrateurs et des dirigeants des sociétés privées est demeuré concurrentiel au cours du dernier trimestre, avec des pressions à la baisse soutenues sur les taux et un élargissement des conditions de couverture reflétant un fort appétit des assureurs.

Les souscripteurs ont surveillé attentivement la situation financière des assurés; cependant, à mesure que les vents contraires macroéconomiques se sont intensifiés, l'attention portée au risque de faillite s'est accrue. L'incertitude politique, économique et sociale a continué d'influencer les considérations de souscription, bien que les conditions générales du marché aient atténué tout resserrement significatif.

**Responsabilité
des
administrateurs
et des
dirigeants :
Sociétés
publiques**

-10 % à stable

Le marché de la responsabilité des administrateurs et des dirigeants des sociétés publiques s'est stabilisé au cours du dernier trimestre après plusieurs années de baisses importantes, la capacité abondante continuant de faire baisser les taux pour les risques bien gérés. Les secteurs exposés aux droits de douane et aux vents contraires macroéconomiques ont fait l'objet d'un examen plus attentif de la part des souscripteurs, tout comme l'environnement politique, économique et social général, notamment l'activisme des actionnaires, le risque de litiges en valeurs mobilières et la surveillance réglementaire, qui ont continué de soutenir une tarification relativement stable malgré les pressions concurrentielles.

La fréquence et la gravité des réclamations sont demeurées élevées, en particulier pour les recours collectifs en valeurs mobilières et actions dérivées, ce qui a maintenu les assureurs concentrés sur l'équilibre entre leurs objectifs de parts de marché et la rentabilité de la souscription.

**Responsabilité
civile
cybernétique**

Stable à -10 %

Le marché de la cyberassurance a continué d'afficher une forte dynamique concurrentielle au cours du dernier trimestre, avec des baisses de taux, une réduction des rétentions et des conditions de couverture améliorées largement disponibles dans la plupart des segments de comptes. Le segment le plus concurrentiel était celui des comptes dont le chiffre d'affaires est de 100 millions \$ et plus, où plus de 30 assureurs se disputaient activement des parts de marché, ce qui a généré une tarification et des conditions de plus en plus favorables pour les risques bien qualifiés et créé un levier intéressant pour les assurés au renouvellement.

La rigueur en matière de souscription s'est considérablement assouplie par rapport aux conditions strictes des dernières années, reflétant une amélioration des résultats en matière de sinistres et une plus grande confiance des assureurs dans la maturité des programmes de gestion des cyberrisques des entreprises. Cela dit, les contrôles de sécurité fondamentaux, notamment l'authentification multifactorielle, la détection et la réponse aux incidents sur les terminaux et la gestion des accès privilégiés, sont demeurés des conditions préalables non négociables pour accéder aux modalités les plus concurrentielles.

L'inflation sociale, l'évolution des tactiques de rançongiciels et la sophistication croissante des acteurs malveillants ont continué de retenir l'attention des souscripteurs. Les comptes ayant démontré une approche proactive et bien documentée en matière d'hygiène cybernétique étaient les mieux positionnés pour tirer parti des conditions favorables du marché, accédant à une capacité plus large et à une tarification plus concurrentielle que la tendance générale du marché ne le laisserait autrement supposer.

Le contexte actuel a offert aux assurés une occasion importante de renforcer leurs programmes de cyberassurance, notamment en ce qui concerne la couverture des interruptions d'activité, du piratage psychologique et de la fraude aux virements de fonds, des domaines où des limites rehaussées et des conditions plus larges sont devenues de plus en plus accessibles.

**Petites et
moyennes
entreprises
(PME)**

-5 % à stable

Le segment de l'assurance pour les PME au Canada est demeuré globalement stable au cours du dernier trimestre, les conditions favorisant de plus en plus les assurés alors que la concurrence entre les assureurs nationaux et internationaux a exercé des pressions à la baisse notables sur les primes dans les branches de polices combinées.

L'arrivée de nouveaux joueurs sur le marché est anticipée en 2026, ce qui devrait accroître davantage la capacité et la concurrence pour les comptes de PME affichant de bonnes performances, une dynamique qui devrait se traduire par des baisses de taux, des conditions de couverture plus larges et une plus grande souplesse sur les conditions de police. La prolifération des plateformes de souscription numérique et la simplification des processus de soumission ont continué de transformer le fonctionnement du marché des PME, permettant aux assureurs d'évaluer et de tarifer les risques plus efficacement, de réduire les frictions dans le placement et d'obtenir des résultats plus rapides et plus concurrentiels.

Les assureurs ont cherché activement à développer leurs portefeuilles PME dans le cadre de stratégies de diversification plus larges, reconnaissant la sinistralité stable et les ratios combinés attrayants de ce segment par rapport aux branches commerciales plus volatiles, une tendance qui attire une participation accrue des marchés de Londres et internationaux, auparavant moins actifs dans ce créneau.

Les PME qui se présentent au renouvellement avec des soumissions bien organisées et une image claire de leur profil de risque sont les mieux positionnées pour tirer parti des conditions actuelles du marché, en obtenant des conditions de couverture plus larges et une tarification plus concurrentielle que les années précédentes.

Nous sommes HUB.

Lorsque vous faites affaire avec HUB, vous êtes au centre d'un vaste réseau d'experts qui vous aideront à améliorer votre rentabilité, à renforcer la vitalité de votre main-d'œuvre et à demeurer résilient dans l'avenir. Pour plus d'informations sur la gestion de vos coûts d'assurance, la réduction de vos risques et le bien-être de vos employés, parlez à votre conseiller HUB ou visitez hubinternational.com.

Nous sommes là pour vous aider.

hubinternational.com

2 M+

de clients à travers le globe

570+

emplacements en Amérique du Nord

20 000

employés en Amérique du Nord

Les informations contenues dans ce document sont fournies à titre d'information générale uniquement et ne constituent pas des conseils fiscaux ou juridiques. Nous ne garantissons pas l'exactitude, l'exhaustivité ou l'utilité des informations. Nous déclinons toute responsabilité découlant de la confiance accordée à ces informations par vous ou par toute autre personne qui pourrait en prendre connaissance. Ce document peut inclure du contenu fourni par des tiers. Toutes les déclarations et opinions exprimées dans ces documents, autres que le contenu fourni par HUB, sont uniquement celles de ces tiers et n'engagent que leur responsabilité; elles ne reflètent pas nécessairement l'opinion de HUB. Nous ne sommes pas responsables du contenu ou de l'exactitude des documents fournis par des tiers.



Risque et assurance | Avantages sociaux | Retraite et gestion de patrimoine

