

**Perspectives** 2025

# Cannabis

Dans un marché volatile, l'atténuation des risques fera la différence entre le succès et l'échec.



# À quoi s'attendre en 2025

L'industrie du cannabis sera confrontée à des risques nouveaux et amplifiés qui menaceront la viabilité des entreprises en 2025.

Les entreprises devront être vigilantes et éviter de se procurer une couverture d'assurance « et de l'oublier ». D'autres options de transfert des risques se profilent à l'horizon pour aider les entreprises du secteur du cannabis à faire face aux coûts élevés. D'ici là, les entreprises qui se concentrent sur l'atténuation des risques réaliseront des profits et bénéficieront d'une plus grande résilience.

**80 %**

*des entreprises canadiennes du secteur du cannabis considèrent que l'augmentation des coûts est le principal obstacle à leur rentabilité, mais seulement*

**65 %**

*d'entre elles se sentent prêtes à y faire face.*

# Alors que les entreprises frôlent l'insolvabilité, les protections d'assurance deviennent encore plus cruciales.

La rentabilité reste un problème important pour les entreprises de cannabis. Entre les fluctuations de prix, l'inégalité de l'offre et de la demande et un régime fiscal lourd, de nombreuses entreprises luttent pour survivre. En fait, peu d'entreprises canadiennes du secteur du cannabis, voire aucune, sont constamment rentables.<sup>1</sup>

Les exigences de l'Agence du revenu du Canada (ARC), qui réclame le paiement intégral des taxes d'accise avant la livraison du produit dans les magasins, constituent un facteur majeur. À la fin de l'année 2023, environ 250 producteurs de cannabis agréés devaient à l'ARC environ 274,3 millions \$ de taxes d'accise impayées.<sup>2</sup>

Le gouvernement ayant pris des mesures sévères, allant jusqu'à saisir les paiements directement auprès des entreprises,<sup>3</sup> le secteur a connu un niveau sans précédent de dépôts de demandes de protection en vertu de la *Loi sur les arrangements avec les créanciers des compagnies* (LACC). En fait, 12 % des dépôts au niveau national concernent des entreprises liées au cannabis.<sup>4</sup> Les acquisitions liées à ces demandes en vertu de la LACC requièrent une prudence accrue, car ces transactions s'accompagnent souvent d'un niveau de responsabilité supplémentaire.

Un courtier expérimenté peut aider à examiner ces politiques complexes et fournir des conseils aux entreprises de cannabis qui s'orientent vers des acquisitions potentielles ou qui sont confrontées au processus de la LACC. En outre, un courtier qui a de l'expérience avec les clauses de « changement de contrôle » est essentiel pour aider les clients à comprendre les exigences de déclaration pour les souscripteurs. La couverture peut être affectée ou limitée si les exigences de déclaration ne sont pas respectées.

En ce qui concerne la protection par l'assurance, les coûts et les capacités continuent de peser sur les résultats. Près de trois répondants sur dix de l'industrie du cannabis au Sondage sur les perspectives 2025 de HUB International<sup>5</sup> ont déclaré qu'ils ne disposaient pas d'une assurance adéquate pour protéger leur rentabilité. Cela peut

## Étude de cas

Un client de HUB spécialisé dans le cannabis travaillait sur une acquisition difficile qui semblait pouvoir échouer à la dernière minute en raison de risques non résolus. Avec l'aide de HUB, les problèmes ont été identifiés et traités. Un expert a été appelé pour effectuer une analyse des inondations, et des solutions créatives ont été conçues pour protéger l'acheteur contre les risques inutiles. La transaction a été finalisée peu de temps après.

s'expliquer en partie par le nombre limité d'assureurs disposés à assurer le secteur.

Il y a également un effet de retombée sur d'autres secteurs en difficulté. Par exemple, avec l'augmentation du prix de l'essence<sup>6</sup> et le peu d'assureurs disponibles, l'assurance transport a presque triplé pour les entreprises de cannabis. Certains assureurs peuvent essayer de modifier les conditions de la couverture, il faut donc veiller à examiner attentivement les polices au moment du renouvellement.

1. MJBiz Daily, « [Canada's finance minister warned about cannabis industry "financial distress"](#) », 15 mars 2024.
2. MJBiz Daily, « [Canada's unpaid cannabis taxes soar 72% to almost CA \\$300 million](#) », 4 mars 2024.
3. MJBiz Daily, « [Canada says cannabis wholesalers must garnish payments over unpaid taxes](#) », 13 mars 2024.
4. MJBiz Daily, « [Canadian cannabis insolvencies persist in 2023 amid industry woes](#) », 18 décembre 2023.
5. Sondage sur les perspectives 2025 de HUB International dans le cadre duquel 900 cadres supérieurs et vice-présidents ont été interrogés sur les problèmes auxquels ils sont confrontés en matière de rentabilité, de vitalité des employés et de résilience organisationnelle.
6. Yahoo!Finance, « [Gas prices fall across Canada following "summer peak" prediction](#) », 23 août 2024.

## L'analyse des données guidera la prise de décision en matière d'avantages sociaux.

Un pas après l'autre, l'industrie du cannabis s'achemine vers la normalisation. Les entreprises qui accordent la priorité aux avantages sociaux seront mieux à même d'attirer les talents et de démontrer qu'elles se soucient de leurs employés et qu'elles les soutiennent. Cependant, il peut s'avérer difficile d'offrir les bons avantages.

Alors que les licenciements<sup>8</sup> se succèdent<sup>9</sup> - sans parler du nombre croissant d'entreprises insolvables<sup>10</sup> - les entreprises du cannabis devront redoubler d'efforts pour attirer et fidéliser les talents.

Selon le sondage de HUB, les trois quarts des entreprises canadiennes se concentrent sur la productivité de leurs employés cette année. Ainsi, qu'il s'agisse d'une organisation qui resserre ses effectifs ou qui est aux prises avec un taux de roulement élevé, les entreprises du secteur du cannabis doivent trouver des moyens de garder leurs meilleurs éléments à bord.

La meilleure façon d'accroître la satisfaction et l'engagement des employés est de renforcer les avantages sociaux, qui ont pris de l'importance au cours de la dernière année éc. En fait, la clé réside dans les avantages personnalisés, dans lesquels les employés peuvent choisir les avantages appropriés parmi une gamme d'options. Lorsqu'ils sont bien conçus, les avantages personnalisés créent une [qualité de l'expérience employé \(QEX\)](#), ce qui favorise la loyauté, la confiance et la productivité des employés.



Trouver la bonne façon de personnaliser les avantages sociaux peut s'avérer difficile. Pour obtenir les meilleurs résultats, l'utilisation d'outils tels que l'Analyse Persona de HUB peut révéler quels avantages sont importants pour quels employés. Ces personas sont construites à partir de données que de nombreuses entreprises possèdent déjà, ce qui rend cette solution très simple. En fait, selon le sondage de HUB, la moitié des leaders du secteur du cannabis s'appuient déjà sur des analyses pour guider leur stratégie en matière d'avantages sociaux.

7. Sondage sur les perspectives 2025 de HUB International.
8. Calgary Herald, « [Calgary-based cannabis company announces another round of layoffs as industry continues to struggle](#) », 17 juillet 2024.
9. StratCann, « [BZAM cuts more than 90 personnel as company refocuses to two production sites](#) », 19 septembre 2023.
10. MJBiz Daily, « [Canadian cannabis insolvencies persist in 2023 amid industry woes](#) », 20 décembre 2023.

# Les catastrophes météorologiques représentent une menace considérable pour le secteur en 2025.

Les changements climatiques et les phénomènes météorologiques inhabituels sont particulièrement importants pour l'industrie du cannabis, qu'il s'agisse de sécheresses et d'incendies de forêt pour les cultivateurs extérieurs, ou de problèmes de chaîne d'approvisionnement dus à d'autres phénomènes météorologiques catastrophiques tels que les ouragans, les inondations et les tempêtes de convection. Avec peu d'options de couverture d'assurance disponibles, les dirigeants d'entreprises de cannabis doivent être ouverts à des solutions de rechange et adopter la gestion des risques de l'entreprise (GRE) pour faire face aux changements climatiques.

Les réclamations liées à des phénomènes météorologiques extrêmes ont augmenté de plus de 93 % par rapport à la décennie précédente, et certaines des tempêtes de grêle, des inondations et des incendies de forêt les plus dommageables jamais enregistrés ont eu lieu l'année dernière.<sup>11</sup> Même si les phénomènes météorologiques violents représentent un risque réel pour l'industrie du cannabis, de nombreuses entreprises de ce secteur ne semblent pas reconnaître ce risque.

Selon le sondage de HUB, seuls 30 % des dirigeants d'entreprises de cannabis ont exprimé leur intérêt pour la planification en cas de catastrophe, et seuls 23 % ont identifié les changements climatiques comme un élément majeur dans l'élaboration des pratiques de gestion des risques. Il peut être difficile d'obtenir une couverture, mais les entreprises qui souscrivent une assurance et mettent en place des plans d'interruption des affaires seront celles qui survivront à un environnement de risque aussi instable.

Dans le cas où aucune couverture n'est disponible, les entreprises de cannabis doivent se concentrer sur les techniques de gestion des risques pour se protéger. Envisagez les étapes suivantes :

- 1. Identifier les risques potentiels.** Que votre entreprise soit située dans un endroit exposé aux incendies de forêt ou aux inondations, identifiez le défi et quantifiez l'exposition.
- 2. Élaborer un plan.** Un plan d'atténuation des risques peut aider à identifier d'autres moyens d'éviter les risques et d'atténuer l'impact d'un événement météorologique catastrophique. Par exemple, la construction d'un mur anti-inondation peut coûter le même prix qu'une année d'assurance contre les inondations, tout en protégeant l'entreprise en cas de fortes pluies.
- 3. Chercher d'autres moyens de protection.** La solution la plus évidente consiste à mettre de côté un fonds de réserve pour faire face à l'éventualité d'un sinistre. Mais les entreprises devraient également envisager des approches non traditionnelles, telles que l'assurance paramétrique qui offre un paiement en fonction d'un événement déclencheur (par exemple, un ouragan ou un incendie de forêt).

Les entreprises du secteur du cannabis qui travaillent avec un courtier expérimenté auront plus de succès dans la gestion de leurs risques et la protection de leurs actifs.

11. Insurance Journal, « [Canada's Insurance Sector Faces Deluge of Climate-Related Catastrophe Claims](#) », 3 septembre 2024.



## Trouver de l'or dans la recherche et le développement, mais aussi des risques importants

Dans ce secteur relativement jeune et en pleine croissance, de nouveaux produits et comestibles de cannabis sortent en permanence. Pourtant, parce que la science est récente et évolutive - et parce que les substances sont chimiquement modifiées de manière nouvelle et différente - les assureurs sont réticents à proposer des polices d'assurance quand il y a tant de choses qui peuvent mal tourner.

La recherche et le développement sur les cannabinoïdes continuent de progresser rapidement. Au Canada, les développeurs isolent des cannabinoïdes moins connus pour les utiliser dans de nouveaux produits et comestibles de cannabis. Certains d'entre eux sont modifiés chimiquement afin d'obtenir des effets bénéfiques sur la santé, tels que l'amélioration de l'humeur, du sommeil ou de la créativité.

Des boissons conçues pour favoriser le repos et le sommeil<sup>12</sup> aux sels de bain et aux beurres corporels,<sup>13</sup> le potentiel de ces produits est passionnant pour l'industrie. Mais en même temps, les nouveaux produits représentent un défi pour les assureurs. Les propriétés psychoactives de ces nouveaux produits créent un risque sérieux de responsabilité liée aux produits, de sorte qu'il est probable que nombre d'entre eux seront explicitement exclus de la couverture.



Les entreprises du secteur du cannabis fortement impliquées dans la recherche et le développement devront garder ces risques à l'esprit à l'avenir. Les nouveaux produits s'accompagnent de nouveaux risques, et les entreprises devront prendre des mesures pour les atténuer tout en continuant à investir dans la recherche.

Le bon courtier peut aider les entreprises à examiner attentivement leurs polices afin d'éviter ces problèmes potentiels. Un courtier expérimenté peut également proposer d'autres méthodes de gestion des risques tout en permettant aux entreprises de poursuivre leurs activités de recherche et de développement.

12. Globe Newswire, « [Solei Launches New THC Infused Sparkling Beverages and Topicals](#) », 15 août 2024.
13. Cision, « [Jublee Announces New Minor Cannabinoid Edibles and Unveils Body Care Offering](#) », 29 février 2024.

# Les prochaines étapes

Les spécialistes de l'assurance du secteur du cannabis de HUB travailleront avec vous pour développer une stratégie sur mesure pour 2025.

1

**Concentrez-vous sur le financement stratégique de vos risques.**

Avec une augmentation des événements météorologiques importants au Canada et un climat économique difficile, de nombreuses entreprises de cannabis ne sont pas équipées pour financer une protection d'assurance adéquate. Effectuez une analyse approfondie des risques avec votre courtier et financez stratégiquement ces risques pour renforcer votre résilience.

Offrez des avantages que vos employés veulent pour vous démarquer de la concurrence grâce à une qualité de l'expérience employé (QEX). En utilisant l'analyse des données, vous pouvez offrir un ensemble d'avantages compétitifs - et personnalisés - à votre personnel, ce qui favorise l'engagement, le recrutement et la fidélisation.

2

**Repensez votre stratégie en matière d'avantages sociaux.**

3

**Faites preuve de diligence raisonnable avant d'étendre vos activités.**

L'ajout d'un nouveau produit connexe à base de cannabis à votre gamme de produits est judicieux, car les marchés restent saturés par la concurrence. Mais le lancement d'un nouveau produit à base de cannabis comporte des risques propres au secteur. Travaillez avec votre courtier pour comprendre les questions réglementaires liées à une expansion et le risque supplémentaire qu'elle présente.

Une communication constante avec votre courtier vous permettra d'identifier et d'atténuer les problèmes avant le prochain renouvellement et de présenter votre entreprise sous son meilleur jour. Examinez les risques et les besoins d'assurance au moins 90 jours avant le renouvellement de la police afin de permettre à votre courtier de trouver la combinaison optimale de couvertures pour les besoins de votre entreprise.

4

**Soyez transparent avec votre courtier.**

# Guide des taux d'assurance des entreprises au Canada

HUB International analyse les données d'enquêtes nationales exclusives et interroge des courtiers d'assurance des entreprises et des consultants en services de risques afin de créer des perspectives annuelles des taux pour le Canada.

Vous trouverez ci-dessous nos perspectives sur les taux d'assurance au Canada pour 2025. Discutez des risques auxquels votre entreprise est exposée avec votre courtier d'assurance HUB pour comprendre à quoi vous attendre avant votre prochain renouvellement.

Protection	Guide des taux 2025 pour le Canada	Aperçu
<b>Automobile commerciale : 5 véhicules ou moins</b>	Fixe à +5 %	L'inflation et les vols de véhicules continuent de faire grimper les taux. Des augmentations de taux sont annoncées dans la plupart des provinces en raison d'une augmentation de la fréquence des réclamations et du montant des factures de réparation.
<b>Automobile commerciale : 6 véhicules ou plus</b>	Fixe à +5 %	L'inflation et le vol continuent d'exercer une pression sur les taux. L'augmentation de la fréquence des réclamations et des coûts de réparation plus élevés ont entraîné des augmentations de taux.
<b>Responsabilité civile</b>	-5 % à fixe	De meilleures performances en matière de responsabilité civile générale ont aidé les assureurs à compenser les pertes en assurance des biens. Les conditions et les taux sont plus flexibles, car les assureurs cherchent à diversifier leurs activités.
<b>Responsabilité civile excédentaire</b>	Fixe	Les primes d'assurance responsabilité civile excédentaire restent stables et dans certains cas sont en baisse, avec une variabilité en fonction de l'exposition et des points d'attachement. Les couches excédentaires exposées aux États-Unis pourraient voir leurs taux augmenter.
<b>Biens commerciaux</b>	-10 % à fixe	La plupart des segments de l'assurance des biens commerciaux connaissent des baisses de taux, mais les biens immobiliers situés dans des zones sujettes aux catastrophes continuent de connaître des hausses de taux. Les coûts de reconstruction se sont stabilisés, mais les propriétés sous-évaluées restent préoccupantes, car ces propriétés peuvent ne pas être assurées pour couvrir l'intégralité des coûts de reconstruction et de remplacement.
<b>Biens résidentiels/habitation</b>	Fixe à +5 %	À la lumière des récentes catastrophes naturelles, les augmentations de primes et l'imposition de conditions plus strictes devraient se poursuivre.

# Guide des taux d'assurance des entreprises au Canada

Protection	Guide des taux 2025 pour le Canada	Aperçu
<b>Risques liés aux catastrophes</b>	Fixe à +5 %	Compte tenu de la fréquence et de la gravité accrues des phénomènes météorologiques, des augmentations de taux sont attendues dans les zones sujettes aux catastrophes. Les changements climatiques continuent de faire grimper les taux.
<b>Environnement</b>	-10 % à fixe	Le marché de l'assurance environnementale demeure favorable, les assureurs cherchant à souscrire de nouvelles affaires. Toutefois, les conditions se durcissent; les assurés doivent examiner attentivement les exclusions et les restrictions lors du renouvellement.
<b>Responsabilité civile des administrateurs et des dirigeants : sociétés privées</b>	-10 % à fixe	Le marché de l'assurance responsabilité des administrateurs et des dirigeants pour les entreprises privées reste mou avec une capacité suffisante alors que les assureurs se font concurrence pour conserver leurs affaires. Les taux seront stables lors du renouvellement ou baisseront lorsqu'il y aura de la concurrence pour obtenir les affaires.
<b>Responsabilité civile des administrateurs et des dirigeants : sociétés publiques</b>	-10 % à fixe	Les sociétés publiques continuent de voir leurs taux se maintenir, voire baisser, en raison d'une concurrence accrue. Les capacités sont abondantes et les souscripteurs proposent une tarification à des conditions favorables.
<b>Responsabilité civile cybernétique</b>	-10 % à fixe	Les taux continuent de refléter l'amélioration du marché de l'assurance cyber. Les assureurs auront tendance à proposer des taux fixes lors du renouvellement, à moins que la concurrence pour les affaires ne fasse baisser les taux.
<b>Risques divers</b>	-5 % à fixe	Malgré une tendance générale à la baisse, les taux augmentent dans certaines régions géographiques, en grande partie en raison de la fréquence et de la gravité accrues des événements météorologiques dans les zones sujettes aux catastrophes, ainsi que de l'augmentation des vols.

**REMARQUE :** Le **taux** est généralement défini comme la somme d'argent nécessaire pour couvrir les pertes et les dépenses tout en fournissant à une compagnie d'assurance un profit pour une unité d'exposition. **L'exposition** fait référence à la susceptibilité d'une entreprise ou d'un individu à divers risques rencontrés quotidiennement. Les assureurs évaluent le niveau de risque auquel l'assuré est confronté lors du calcul des primes d'assurance.

# Perspectives sectorielles

Secteur	Guide des taux 2025	Aperçu
<b>Agroalimentaire</b>	-10 % à +5 %	Une capacité supplémentaire pour l'assurance des biens est disponible pour les constructions et protections de premier ordre. Les propriétés à ossature non protégées restent difficiles à assurer.
<b>Cannabis</b>	-10 % à +10 %	<p>Les taux d'assurance pour les activités de cannabis varient en fonction du type d'entreprise et de protection. La protection d'assurance automobile commerciale devrait augmenter de 5 à 10 % en raison de l'aggravation des tendances en matière de pertes. Toutefois, les assurés peuvent être en mesure de négocier des rabais pour l'assurance responsabilité civile générale et les protections regroupées.</p> <p>Malgré une amélioration globale du marché, les taux d'assurance des biens dans le secteur du cannabis devraient augmenter jusqu'à 10 % en raison de pertes importantes. Suivant les tendances du marché, les assurés dans le secteur du cannabis bénéficieront d'un allègement des taux pour l'assurance responsabilité des administrateurs et des dirigeants et l'assurance cyber.</p> <p>Les taux d'assurance stock et transit augmenteront d'environ 5 à 15 %, les augmentations de taux étant plus élevées pour les marchandises périssables ou combustibles.</p>
<b>Construction</b>	-5 % à fixe	Les entreprises de construction qui vont au marché pour leur assurance, peuvent profiter de baisses de taux. Plusieurs facteurs entraîneront des réductions de taux : une capacité accrue, une sinistralité favorable et un environnement plus concurrentiel.
<b>Éducation</b>	-10 % à fixe	Le marché de l'assurance des biens est concurrentiel, ce qui permet aux établissements d'enseignement de bénéficier d'un allègement des taux. Les taux de l'assurance cyber et de l'assurance responsabilité des administrateurs et des dirigeants sont également en baisse, ce qui donne aux institutions l'occasion d'envisager de renforcer leurs protections.
<b>Sport et divertissement</b>	-5 % à +10 %	<p>Après des années d'augmentation des taux, le marché de l'assurance des biens dans le secteur du sport et du divertissement s'est stabilisé, avec de légères baisses ou de légères augmentations pour 2025. La protection de l'assurance responsabilité civile générale dépendra des antécédents de sinistres, avec des taux diminuant de 5 % ou augmentant jusqu'à 10 %.</p> <p>Les taux de l'assurance responsabilité civile excédentaire resteront stables ou diminueront légèrement. L'assurance responsabilité des administrateurs et des dirigeants et l'assurance cyber suivront les tendances générales du secteur, avec des taux se stabilisant ou chutant jusqu'à 10 %.</p>
<b>Institutions financières</b>	-10 % à +5 %	<p>L'industrie bénéficiera des tendances qui affectent l'assurance dans son ensemble. Les taux de l'assurance responsabilité des administrateurs et des dirigeants chuteront jusqu'à 10 % en raison d'une forte concurrence et de conditions favorables pour les assurés, tandis que les taux de l'assurance responsabilité civile professionnelle refléteront des soumissions agressives pour obtenir des affaires.</p> <p>La faible activité des sociétés canadiennes de capital-investissement en matière de réclamations a attiré des capacités de protection de la responsabilité civile des associés commandités. Toutefois, les entreprises présentes aux États-Unis risquent de voir leurs capacités réduites.</p>

# Perspectives sectorielles

Secteur	Guide des taux 2025	Aperçu
<b>Santé</b>	-5 % à +10 %	<p>Les taux de l'assurance des biens dans le secteur de la santé vont augmenter, même si les hausses devraient être faibles. La protection de l'assurance responsabilité civile générale augmentera également légèrement, avec un taux de renouvellement élevé; les assurés pourraient constater une diminution de 5 à 10 % s'ils se tournent vers le marché pour un obtenir des taux inférieurs. Il en va de même pour l'assurance responsabilité professionnelle dans le domaine des soins de santé.</p> <p>Les taux de l'assurance responsabilité excédentaire devraient demeurer stables.</p>
<b>Hôtellerie</b>	-15 % à +10 %	<p>Le large éventail de résultats dans le secteur de l'hôtellerie reflète les différentes conditions de marché. Les souscripteurs se font concurrence pour obtenir des contrats d'assurance des biens, responsabilité civile générale et responsabilité excédentaire, ce qui fait baisser les taux jusqu'à 15 %.</p> <p>Par ailleurs, l'assurance automobile reste difficile à obtenir dans certaines régions, même si les augmentations de taux pour les grandes flottes devraient être minimales. Comme pour l'assurance cyber dans son ensemble, le marché de l'assurance cyber dans le secteur de l'hôtellerie est également concurrentiel, mais peut être difficile pour les hôtels, car le risque est partagé entre le propriétaire, le gestionnaire et l'enseigne.</p>
<b>Immobilier</b>	-15 % à fixe	<p>Un marché concurrentiel continuera à entraîner des réductions des taux de l'assurance des biens pour les propriétés de premier ordre présentant des antécédents de sinistres favorables. Les taux de l'assurance responsabilité civile générale pour l'immobilier resteront relativement stables et les assurés pourront négocier des réductions pour les propriétés de premier ordre.</p> <p>Les souscripteurs se font concurrence pour obtenir des affaires en assurance de dommages excédentaires, en modérant ou en réduisant les taux pour les assurés sans exposition aux États-Unis.</p> <p>Et l'assurance environnementale des propriétaires immobiliers pourrait voir ses taux baisser jusqu'à 15 %, en particulier pour les propriétés résidentielles à faible risque.</p>
<b>Transport</b>	Fixe à +5 %	<p>Le secteur des transports se trouve dans un cycle de marché très concurrentiel. Les entreprises qui vont au marché pour leur assurance sont susceptibles d'obtenir de meilleurs taux que celles qui renouvellent simplement avec leur assureur actuel.</p>

**REMARQUE :** Le **taux** est généralement défini comme la somme d'argent nécessaire pour couvrir les pertes, les dépenses et fournir à une compagnie d'assurance un profit pour une unité d'exposition. **L'exposition** fait référence à la susceptibilité d'une entreprise ou d'un individu à divers risques rencontrés quotidiennement. Les assureurs évaluent le niveau de risque auquel l'assuré est confronté lors du calcul des primes d'assurance.

# HUB Cannabis

Lorsque vous faites affaires avec nous, vous êtes au centre d'un vaste réseau d'experts qui vous aideront à atteindre vos objectifs. Pour plus d'informations sur la façon de gérer vos frais d'assurance, de réduire vos risques et de prendre soin de vos employés, parlez à un spécialiste de l'assurance du secteur du cannabis de HUB.

**70,8 M\$**

en primes d'assurance commerciale négociées par HUB

**2 200**

polices d'assurance gérées

**850**

clients du secteur du cannabis

## Rester informé

Abonnez-vous pour recevoir des perspectives de HUB et des invitations à des événements.

S'abonner